

BEZPŁATNA OFERTA DLA SZKÓŁ BRANŻOWYCH I TECHNIKÓW



CZYM JEST AKADEMIA UMIEJĘTNOŚCI EUROCASH?



- Misją Grupy Eurocash jest wspieranie niezależnych polskich przedsiębiorców poprzez zapewnienie im innowacyjnych modeli współpracy i efektywnych narzędzi wspierających biznes
- Jednym z takich narzędzi jest **Akademia Umiejętności Eurocash** – odrębna spółka w Grupie Eurocash, której celem jest świadczenie usług edukacyjno-szkoleniowych dla polskich przedsiębiorców prowadzących sklepy detaliczne i ich pracowników (sprzedawców, kierowników sklepów)
- Akademia jest największym centrum edukacyjno-szkoleniowym dedykowanym dla handlu detalicznego w Polsce
- Działalność edukacyjna Akademii opiera na czterech filarach



Największy w Polsce projekt edukacyjny dla handlu i flagowe działanie CSR Grupy Eurocash.

FILARY



Platforma edukacyjna

Liczba osób korzystających z platformy rocznie: **19 tys.**



Warsztaty

Liczba uczestników warsztatów od 2010 r: **40 tys.**



Konferencje

Liczba uczestników konferencji od 2010 r: **23 tys.**



Studia podyplomowe

Uczestnicy kursu i studiów podyplomowych od 2017 r: **212**

Od 2018 r. pod patronatem ORE Akademia prowadzi: **PROJEKT DLA SZKÓŁ PROMOCJI ZAWODU SPRZEDAWCY**

Projekt z zakresu promocji zawodu sprzedawcy odpowiada na **potrzeby kwalifikacyjno-zawodowe występujące na rynku pracy.**

Główny Urząd Statystyczny w 2019 r. szacował, że co 6. oferta pracy już wkrótce skierowana będzie do sprzedawców.

Warszawa, dnia 30 września 2019 r.

p.o. DYREKTOR Ośrodka Rozwoju Edukacji
Marzenna Habib

Warszawa, 20 września 2019 r.

WUZ-ZKS.061.6.2019.34.EJ

Pani
Agata Wrzcionowska-Dzierba

Akademia Umiejętności Eurocash
ul. Wiśniowa 11
62-052 Komorniki

Marzenna Habib

W odpowiedzi na Państwa wniosek uprzejmie informuję, że obejmuję Honorowym Patronatem Ośrodka Rozwoju Edukacji organizowany przez Państwa projekt

Akademia Umiejętności Eurocash – projekt na rzecz promocji zawodu Sprzedawcy w szkołach zawodowych/branżowych oraz technikach,

który organizowany będzie w terminie 1 października 2019 r. – 30 września 2021 r. na terenie Polski.

Zyczę powodzenia w realizacji przedsięwzięcia.

Marzenna Habib

p.o. DYREKTOR
Ośrodka Rozwoju Edukacji
w Warszawie
Marzenna Habib
mgr inżynieria habib

W 2019 r. ORE przedłużyło swój patronat dla Akademii Umiejętności



Otrzymaliśmy też List gratulacyjny



Agata Wrzcionowska-Dzierba

Szanowna Pani
Agata Wrzcionowska-Dzierba
Członek Zarządu
Akademii Umiejętności Eurocash
ul. Wiśniowa 11
62-052 Komorniki

Serdecznie dziękuję za zaproszenie do wzięcia udziału w IV Kongresie Przedsiębiorców Polskiego Handlu, który doskonale wpisuje się w tegoroczną edycję Europejskiego Tygodnia Umiejętności Zawodowych pod hasłem „Odkryj swój talent”.

Chciałabym serdecznie pogratulować przygotowania wydarzenia o tak bogatym zakresie tematycznym, podczas którego wybitni eksperci będą mieli niepowtarzalną okazję do pogłębionej dyskusji nad przyszłością handlu w kontekście zmieniających się potrzeb i oczekiwań konsumentów, a także zgodnie z hasłem przewodnim Kongresu „Krok w przyszłość. Droga do nowoczesnego przedsiębiorstwa” w kontekście zachodzących zmian technologicznych, np. wdrażania innowacyjnych technologii w handlu.

Z przykrością muszę poinformować, że pilne zobowiązania służbowe uniemożliwiają mi wzięcie udziału w Kongresie.

Grupa Eurocash wspiera polskich, niezależnych przedsiębiorców – właścicieli lokalnych sklepów w budowaniu i rozwijaniu własnych biznesów poprzez edukację oraz inspirowanie do zmian prowadzących do ich sukcesu. Akademia Umiejętności Eurocash koordynuje i wspiera wiele projektów i przedsięwzięć służących podniesieniu atrakcyjności i poprawie wizerunku kształcenia i szkoleń w zawodach branży handlowej.

Z dużym zainteresowaniem zapoznałam się z podsumowaniem projektu szkoły branżowej, objętego honorowym patronatem Ośrodka Rozwoju Edukacji w Warszawie, w ramach którego w latach 2018-2019 przeprowadzono warsztaty edukacyjne, na podstawie specjalnie opracowanego programu na rzecz promocji zawodu sprzedawca, dla 130 uczniów z 6 szkół branżowych w województwie dolnośląskim, podkarpackim i śląskim.

Składam wyrazy uznania i szacunku dla pracy całego zespołu, gratuluję Państwu sukcesów, a szczególnie: przyznania w 2018 r. certyfikatu ISO 29990:2010 w zakresie: Realizacja usług szkoleniowo-rozwojowych oraz doradczych za pośrednictwem platformy edukacyjnej, konferencji, warsztatów, kursów oraz seminariów; otrzymania w 2019 r. uprawnień do certyfikowania kwalifikacji „Obsługa klienta i sprzedaż w punkcie handlowym – sprzedawca” decyzją Ministerstwa Przedsiębiorczości i Technologii.

Jestem przekonana, że Państwa dalsza aktywność i działalność będzie owocować równie ambitnymi i wartościowymi inicjatywami, a kolejne lata przyniosą wiele zawodowej i osobistej satysfakcji. Dołączam moje pozdrowienia.

Marzenna Habib
Ośrodek Rozwoju Edukacji
w Warszawie
Marzenna Habib



MINISTER
PRZEDSIĘBIORCZOŚCI
I TECHNOLOGII

DMP-VI.4127.2.6.2019.KD

Warszawa, dnia 22 sierpnia 2019 r.

DECYZJA

Na podstawie art. 41 ust. 1 pkt 2 ustawy z dnia 22 grudnia 2015 r. o Zintegrowanym Systemie Kwalifikacji (Dz. U. z 2018 r., poz. 2153 ze zm.), art. 104 § 1 i art. 107 § 1 ustawy z dnia 14 czerwca 1960 r. Kodeks postępowania administracyjnego (Dz. U. z 2018 r., poz. 2096) oraz w związku z publikacją obwieszczenia Ministra Przedsiębiorczości i Technologii z dnia 6 grudnia 2018 r. w sprawie włączenia kwalifikacji rynkowej „Obsługa klienta i sprzedaż w punkcie handlowym - sprzedawca” do Zintegrowanego Systemu Kwalifikacji (Monitor Polski z dnia 20 grudnia 2018 r., poz. 1245), po rozpatrzeniu wniosku Akademii Umiejętności Eurocash Sp. z o.o. z dnia 24 lipca 2019 r.

nadaję

Akademii Umiejętności Eurocash Sp. z o.o. z siedzibą w Komornikach

(KRS: 0000666485, NIP: 7773279628)

uprawnienie do certyfikowania kwalifikacji

„Obsługa klienta i sprzedaż w punkcie handlowym - sprzedawca”

Certyfikat Polskiej Ramy Kwalifikacji

Akademia Umiejętności Eurocash w 2019 r. otrzymała uprawnienia do certyfikowania kwalifikacji „**Obsługa klienta i sprzedaż w punkcie handlowym - sprzedawca**” decyzją Ministerstwa Przedsiębiorczości i Technologii.

Akademia Umiejętności już jesienią 2020 r. będzie prowadzić pierwsze egzaminy dla sprzedawców, które umożliwią otrzymanie **certyfikatu Polskiej Ramy Kwalifikacji**.

Korzyści dla pracownika z certyfikatu PRK

Posiadanie certyfikatu Polskiej Ramy Kwalifikacji to posiadanie cenionego, wiarygodnego i akceptowanego w całej Unii Europejskiej potwierdzenia uzyskanych kwalifikacji

Potwierdzenie, że intensywny okres szkoleń został zakończony powodzeniem i zdobyta wiedza zaowocowała uzyskaniem dodatkowych kwalifikacji

Korzyści dla sklepu z certyfikatu PRK

Jednolite standardy sprawdzania i porównywania kompetencji - pewność, że wszyscy pracownicy z certyfikatem posiadają te same kompetencje i kwalifikacje

Lepszy wizerunek sklepu - pracownicy posiadają uznane i wiarygodne certyfikaty jakości Polskiej Ramy Kwalifikacji

Oferta dla szkół kształcących w zawodach: sprzedawca / technik handlowiec / logistik / magazynier

Dla uczniów i nauczycieli:

- **Bezpłatny** dostęp do nowoczesnej platformy edukacyjnej
- **Bezpłatne** warsztaty i prelekcje podczas Wirtualnego Festiwalu Umiejętności Zawodowych „Odkryj swój talent!”

Dla uczniów:

- Warsztaty i doradztwo zawodowe w szkołach
- Praktyki zawodowe w wybranych jednostkach biznesowych Grupy Eurocash oraz w sklepach franczyzowych i partnerskich
- Staże uczniowskie



Dlaczego warto korzystać z naszej platformy?

- Największa platforma edukacyjna dla handlu w Polsce, z której na co dzień korzysta ok. 19 tys. właścicieli i pracowników sklepów spożywczych w Polsce
- Doskonały pomysł na prowadzenie edukacji zdalnej dla uczniów z przedmiotów zawodowych
- **Bezpłatny dostęp** do wszystkich zasobów edukacyjnych platformy, obejmujących tematykę wszystkie obszary funkcjonowania sklepu

Doskonałe narzędzie edukacyjne dla osób w każdym wieku!

Dostęp można uzyskać zgłaszając się mailowo:
kontakt@akademiaeurocash.com.pl
lub dzwoniąc pod numer infolinii AUE: 502 004 024

PLATFORMA EDUKACYJNA

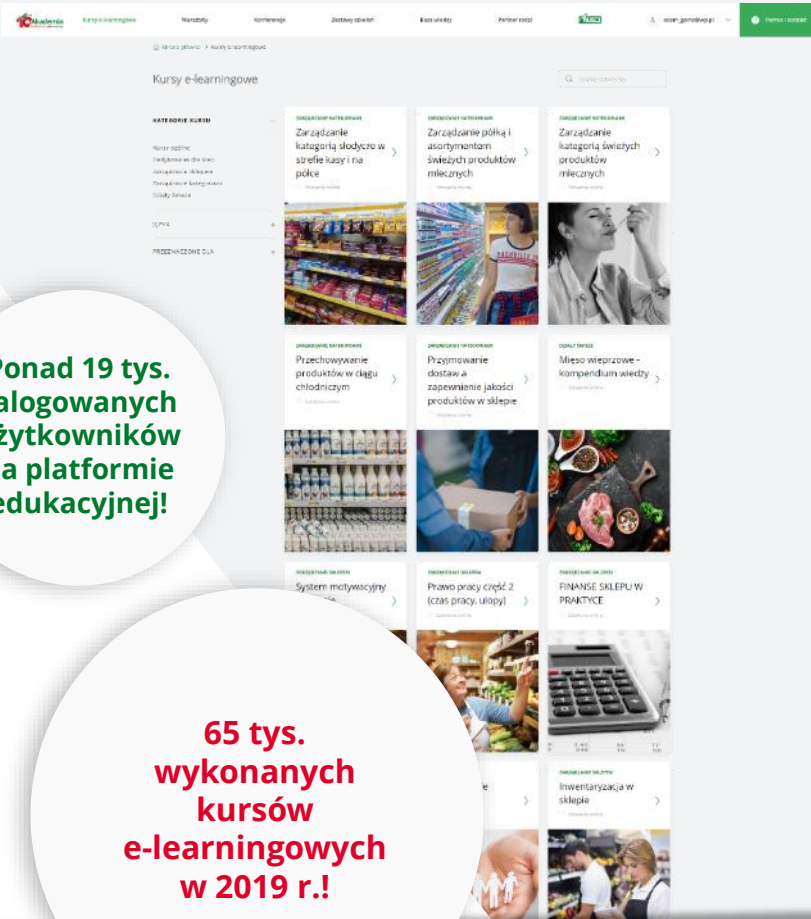
- **Bezpłatny dostęp do ponad 70 profesjonalnych, angażujących i interaktywnych kursów e-learningowych**, poruszających kompleksowo wszystkie obszary pracy w sklepie – od obsługi klienta, przez bezpieczeństwo produktów, po merchandising
- **Telewizja internetowa AUE TV** – ponad 120 przyjaznych użytkownikowi e-szkoleń, warsztatów on-line, filmów instruktażowych i rozwojowych
- Aktualne informacje i artykuły o najnowszych trendach w handlu czy zmianach przepisów prawnych

Aby uzyskać dostęp do platformy napisz maila na adres:
kontakt@akademiaeurocash.com.pl

www.akademiaeurocash.com.pl

**Ponad 19 tys.
załogowanych
użytkowników
na platformie
edukacyjnej!**

**65 tys.
wykonanych
kursów
e-learningowych
w 2019 r.!**



KURSY E-LEARNINGOWE

- **Kursy ogólne - 15**
 - m.in. BHP, HACCP, obsługa klienta, zakres obowiązków pracownika sklepu spożywczego
- **Zarządzanie sklepem - 9**
 - m.in. finanse sklepu, straty w sklepie, system motywacyjny, inwentaryzacja, sukcesja
- **Zarządzanie kategoriami - 25**
 - m.in. merchandising, wino, piwo, produkty mleczne, przyprawy, marki własne
- **Działy świeże - 23**
 - m.in. krojenie mięsa, owoce-warzywa, sery, ryby, mrożonki, pieczywo
- **Kursy w jęz. ukraińskim - 11**

Kursy e-learningowe

KATEGORIA ALERGI

INWENTARZ BHP

INWENTARZ BHP

ZARZĄDZANIE KATEGORIĄ SŁODYCZY W SZELFIE KASZY I NA PÓLCE

ZARZĄDZANIE KATEGORIĄ ŚWIEŻYCH PRODUKTÓW MLECZNYCH

PRZECHOWYWANIE PRODUKTÓW W CIĄGU CHŁODNICZYM

PRZYJMOWANIE DOSTAW A ZAPewnIENIE JAKOŚCI PRODUKTÓW W SKLEPIE

MIESZKO WIEPRZOWE - KOMPENDIUM WIEDZY

SYSTEM MOTYWACYJNY W SKLEPIE

PRAWO PRACY CZĘŚĆ 2 (CZAS PRACY, ULUPOTY)

FINANSE SKLEPU W PRAKTYCE

BHP W SKLEPIE SPOŻYWCZYM

INWENTARYZACJA W SKLEPIE

Pracownik sklepu spożywczego

- E-szkolenia, czyli krótkie filmy z pigułką wiedzy:
 - ✓ Filmy rozwojowe
 - ✓ Filmy specjalistyczne
 - ✓ Partner Radzi
- **Webinary**, czyli szkolenia prowadzone na żywo on-line przez zaproszonych gości. Wśród tematów m.in. obsługa klienta w czasie epidemii, minimalizacja strat, ułożenie półki
- **Wykłady on-line** prowadzone przez wybitnych ekspertów i mówców motywacyjnych m.in. Jakub B. Bączek, Rafał Ohme
- **Warsztaty on-line** prowadzone przez trenerów AUE – cykl „**Jak prowadzić sklep w dobie epidemii**”



Nikolay Kirov - Jak zarządzać własną energią w świecie szybkich zmian?

Nikolay Kirov, wieloletni dyrektor Koźmiński Executive Business School, przedstawia techniki i strategię, jak radzić sobie ze zmianą oraz jak blochemia mózgu i organizmu oddziałują...

OBEJRZY FILM I DOWIEDZ SIĘ:

- 1. Jaki wpływ na nasze zachowanie ma nasz mózg?
- 2. Czym jest opór przed zmianą i jak sobie z nim radzić?
- 3. Jak biochemia mózgu i organizmu wpływa na nasze reakcje?
- 4. Jak oddziałują na nasze zachowanie hormony w trudnych sytuacjach?



Jacek Kotarbiński - Konsument przyszłości

Jacek Kotarbiński, ekspert z zakresu marketingu, opisuje konsumenta przyszłości i przyszłości oraz prezentuje, jak na doświadczenie konsumentki wpływa sprawność i empatia obsługi.

OBEJRZY FILM I DOWIEDZ SIĘ:

- 1. Jak się wartości kupiec wieczór i dzień?
- 2. Czym charakteryzuje się konsument obecnie?
- 3. Co wpływa na doświadczenie klienta w sklepie?
- 4. Jak na zachowania konsumentki wpływają nowoczesne technologie?



Aleksandra Przegalińska - Sztuczna inteligencja

Dr Aleksandra Przegalińska, prowadząca badania w Massachusetts Institute of Technology w Bostonie, przedstawia, jak rozwija się sztuczna inteligencja (AI) i jaką będzie ośmiła r...

OBEJRZY FILM I DOWIEDZ SIĘ:

- 1. Co wiemy o sztucznej inteligencji?
- 2. Jaki jest stan artu rozwoju sztucznej inteligencji?
- 3. Jakie jest zastosowanie sztucznej inteligencji w różnych sektorach gospodarki?
- 4. Jaką rolę sztuczna inteligencja będzie pełnić w handlu?

**Ponad
120
filmów!**

EKSPERT RADZI

- ponad 120 artykułów edukacyjnych
- informacje o najnowszych zmianach w prawie
- koronawirus - najnowsze informacje, porady
- zarządzanie kategorią, tworzone przez ekspertów w danej kategorii
- zarządzanie sklepem i personelem

Konferencje Zestawy szafelki Baza wiedzy Partneri i oddzi **UWAGA!** adam.garnowski.pl Pomoc i kontakt

KORONAWIRUS

Zasady bezpieczeństwa obowiązujące w związku z pandemią COVID-19

Zasady obowiązujące dla sprzedawców i pracowników w sklepach. Jakich zasad należy przestrzegać, aby uniknąć zarażenia się koronawirusem.

KORONAWIRUS

Badania wstępne i okresowe pracowników w czasach pandemii COVID-19

Pracownicy koronawirusa nie mogą być obsługiwani przez sprzedawców. W celu zapewnienia bezpieczeństwa pracowników należy przeprowadzić badania wstępne i okresowe. Jakich zasad należy przestrzegać, aby uniknąć zarażenia się koronawirusem.

KORONAWIRUS

Jak zorganizować pracę w sklepie, aby zminimalizować ryzyko rozprzestrzenienia się koronawirusa?

W celu zapewnienia bezpieczeństwa pracowników i klientów należy zorganizować pracę w sklepie, aby zminimalizować ryzyko rozprzestrzenienia się koronawirusa. Jakich zasad należy przestrzegać, aby uniknąć zarażenia się koronawirusem.

KORONAWIRUS

Jak nakłonić klientów do przestrzegania nowych przepisów w związku z koronawirusem? Zbiór dobrych praktyk

W celu zapewnienia bezpieczeństwa klientów należy nakłonić ich do przestrzegania nowych przepisów w związku z koronawirusem. Zbiór dobrych praktyk.

KORONAWIRUS

Ruszyła kampania Herosi Codzienności. Dziękujemy, że jesteście!

Herosi Codzienności to kampania, która ma na celu promowanie zdrowego stylu życia i aktywności fizycznej. Dziękujemy, że jesteście!

KORONAWIRUS

Nowe przepisy dla sklepów spożywczych w okresie epidemii

Informacja o zmianach w przepisach dotyczących sklepów spożywczych w okresie epidemii.

KORONAWIRUS

Dzieci w sklepie – poradnik na czas pandemii

Poradnik dla rodziców dotyczący wycieczek do sklepu z dziećmi w czasie pandemii.

KORONAWIRUS

Czy pracownik, który poczuł się źle może opuścić miejsce pracy?

Informacja o tym, czy pracownik, który poczuł się źle, może opuścić miejsce pracy.

ZESTAWY SZKOLENIOWO -WDROŻENIOWE

- Gotowe zestawy szkoleń dla 6 stanowisk pracy w sklepie
- Umożliwiają wdrożenie ucznia do pracy w sklepie w 2 tygodnie
- Program kompleksowo omawia wszystkie obszary funkcjonowania sklepu, jak również procedury i regulacje prawne związane z koronawirusem
- Kursy e-learningowe, warsztaty on-line, filmy instruktażowe, artykuły edukacyjne, e-booki, zakres obowiązków na danym stanowisku
- Materiały dla nauczycieli: scenariusz rozmowy oceniającej
- W czasie rzeczywistym oznaczony progres w realizacji ścieżki

Postęp

Kursy e-learningowe i warsztaty online | Filmy i inne materiały | Materiały uzupełniające

Pakiet startowy
Materiały do pracy z uczniem
Instrukcja dla nauczyciela (scenariusz rozmowy oceniającej)

Tydzień 1
15 godzin
Praca w sklepie spożywczym (instrukcja dla nauczyciela)

Tydzień 2
10,5 godziny
Praca w sklepie spożywczym (instrukcja dla nauczyciela)

Uzpełnij swoją wiedzę
Zakończony etapowy obowiązek

Doskonałe narzędzie edukacyjne dla osób w każdym wieku!

Dostęp można uzyskać zgłaszając się
mailowo:

kontakt@akademiaeurocash.com.pl
lub dzwoniąc pod numer infolinii AUE:
502 004 024

PANEL ZARZĄDZANIA DLA NAUCZYCIELI

- umożliwia kontrolowanie postępu w edukacji uczniów
- umożliwia samodzielne dodawanie/usuwanie uczniów

Strona główna > Lista sklepów > Lista pracowników

Lista pracowników

[DODAJ PRACOWNIKA](#)

STATUS UŻYTKOWNIKA +

STANOWISKO +

Szukaj pracownika

IMIĘ	NAZWISKO	STATUS	STANOWISKO	DATA LOGOWANIA	ZARZĄDZAJ
● Aktywny ● Nieaktywny ● Uczelnik koordynator					
Ewa	Gama	●	Kasjer/Sprzedawca Sklepu	2020-05-26 16:59:22	Zobacz statystyki i profil >>
Wiola	Gama	●	Pracownik Sklepu		Zobacz statystyki i profil >>



548 uczniów

15 szkół w całej Polsce

Cel:

przybliżenie uczniom zawodu sprzedawcy

Za pomocą metod coachingowych podczas warsztatów w 15 szkołach pomagaliśmy młodemu ludziom odkryć ich własne:

- ✓ zainteresowania,
- ✓ uzdolnienia,
- ✓ umiejętności i kompetencje.



W ramach Europejskiego Tygodnia Umiejętności Zawodowych Akademia Umiejętności Eurocash połączy się ze szkołami z całej Polski w trybie on-line.

**„Wirtualny Festiwal Umiejętności Zawodowych - Odkryj swój talent!”
9 listopada 2020 roku**

Wirtualne spotkania przybierają formę interaktywnego warsztatu. Uczniowie uczestniczą w ciekawych ćwiczeniach prowadzonych metodami coachingowymi, mają możliwość zadawania pytań.

Naszym wspólnym celem jest promowanie kształcenia zawodowego, doskonalenie kompetencji uczniów, pokazanie im możliwości kariery w zawodzie oraz poprawa wizerunku zawodu sprzedawcy!

- Brak limitu uczestników – można zgłosić dowolną liczbę uczniów z każdej szkoły!



„Wirtualny Festiwal Umiejętności Zawodowych - Odkryj swój talent!” - 9 listopada 2020 roku

**Przy zastosowaniu
interaktywnych
ćwiczeń
coachingowych
podczas całodniowego
cyklu kilku webinarów
dla szkół z całej Polski,
odpowiemy
na pytania:**

- ✓ Jakie są perspektywy rozwoju zawodowego w zawodzie sprzedawcy i w Grupie Eurocash?
- ✓ W jaki sposób różnorodność działania Grupy Eurocash daje możliwość pracy w wielu branżach i przyczynia się do stałego rozwoju i awansu zawodowego?
- ✓ Jakie są trzy kroki rozwoju zawodowego?
- ✓ Jak efektywnie przygotować się do egzaminu zawodowego?
- ✓ Jak zaplanować swoją karierę zawodową?
- ✓ W jaki sposób Twój potencjał i talent ma wpływ na rozwój kariery?
- ✓ Jak wyznaczać cele i konsekwentnie je realizować?
- ✓ W jaki sposób rozwijać swoją wiedzę, talenty i umiejętności zawodowe?
- ✓ Jak skutecznie wprowadzać zmiany w swoim otoczeniu?
- ✓ W jaki sposób uzyskać najlepszy efekt wprowadzania nowych pomysłów w życie?
- ✓ Jak skutecznie komunikować się z innymi?



9.00- 9.20

Oficjalne otwarcie - **Katarzyna Kopaczewska,**
Członek Zarządu Grupy Eurocash



9:20 – 10:40

Ścieżka kariery w Eurocash:
„od kasjera/magazyniera – do managera”

10.40 – 11.00 – PRZERWA



11.00 – 12.00

Zaplanuj swoją przyszłość: „od marzenia – do spełnienia”

12.00 – 12.20 – PRZERWA



12:20 – 13:20

Kształcenie zawodowe jako pierwszy krok do kariery zawodowej

13.20 – 13.50 – PRZERWA

13:50 – 14:50

Czy warto próbować zmieniać świat wokół siebie?



9 listopada 2020 roku

Wirtualny Festiwal Umiejętności Zawodowych

Serdecznie zapraszamy uczniów kierunków
sprzedawca, technik handlowiec, logistyk,
magazynier oraz nauczycieli z całej Polski!

**BEZPŁATNY
UDZIAŁ!**

Zgłoś swoją szkołę wysyłając nam informację na adres
kontakt@akademiaeurocash.com.pl

Po otrzymaniu zgłoszenia, skontaktujemy się z Wami!

Jak się zapisać?



Partnerzy Akademii:



Patronaty:



Patronat medialny:



Oficjalna strona:
www.akademiaeurocash.com.pl

